

代理政策

极致云服务，智能云终端

云思创想科技有限公司诚邀您的加入。

公司性质

1. 经国家工商机关、税务机关和当地政府有关部门认可的、经销软硬件产品及相关产品、具备一定的市场背景；
2. 注册经营的项目范围必须包括云思创想产品；
3. 有销售代理软件产品的专职人员；
4. 拥有 2-3 名通过云思创想培训的软件售后服务人员。

销售要求

1. 按代理级别承诺达到相应的销售指标；
2. 仅限在授权区域销售云思创想产品；
3. 不得代理与云思创想有竞争性的品牌产品；
4. 代理商应严格执行公司统一确定的市场价格体系

代理商级别及区域划分

1. 代理分为金牌和银牌代理；
2. 每省（直辖市）一家金牌代理商，负责该省（直辖市）的销售和本地化服务；
3. 以地级市（或省级某行业）为基本区域，原则上每个区域发展一家银牌代理商，负责该区域的销售和售前技术咨询；
4. 金牌代理负责发展该地区的下级代理，价格、售后服务要遵从云思创想的有关条款规定。否则，造成地区市场价格混乱、售后服务质量无法保证等后果的，由有关金牌代理负责，同时云思创想有权收回在当地的授权。

加盟代理支持

1. 市场支持
 - 公司在全国性的媒体和网站上发布相应广告
 - 公司根据提货量按比例提供相应宣传物料（宣传页、宣传光盘、展板等）和促销物料
 - 公司根据市场进展情况派人员协助经销商拓展市场
 - 公司提供相应的市场促销方案、广告软件以及相应促销品
2. 销售人员、技术人员定期培训
 - 公司针对新加盟代理提供销售、技术快速桌面云培训
 - 公司定期举办培训班、技术讲座、销售技巧讲座等活动

3. 远程技术支持
详情参见《云思创想服务支持》，<http://www.cldmind.com/>
4. 销售政策保护
5. 享有优惠的折扣价及合同规定的年终返点

代理级别	资质要求	销售指标	代理保证金	备注
金牌	1、具有 IT 从业背景，在相关代理区域有强大客户资源，有强大的市场开拓能力；	1、承诺首年销售指标达到或超过 3000 台瘦终端；	20 万元人民币或等值产品	
	2、能提供本地化服务，至少拥有 1 名售前工程师，3 名售后工程师。	2、承诺自取得代理权次季度起，每季度销售指标达到或超过 700 台瘦终端		
	3、有服务器虚拟化、桌面虚拟化、云计算相关背景的企业优先。			
银牌	1、在某行业或地级市有强大的客户资源；	1、承诺首年销售指标达到或超过 1500 台瘦终端；	15 万元人民币或等值产品	
	2、能提供部分本地化服务，至少拥有 1 名售前工程师。	2、承诺自取得代理权次季度起，每季度销售指标达到或超过 300 台瘦终端		
	3、有 IT 从业背景或服务器虚拟化、桌面虚拟化、云计算相关背景的企业优先。	3、承诺首年销售指标达到或者超过 10 个本地化服务订单		

最终解释权归云思创想科技（北京）有限公司所有。